

**販路拡大・大作戦！**

# 販路開拓・商談会対策セミナー

**売り込みのチャンス！ただ出展するだけではもったいない！**

本セミナーでは、小売業・卸売業の必須アイテム「商談会シート(FCP展示会・商談会シート)の書き方」の習得、商談会の進め方のポイント等についてわかりやすく指導していただきます。販路開拓に取り組まれる企業の方は、ぜひご参加ください。

■日時：平成29年**10月5日(木)**

**無料!**

午後3時～午後4時30分

■会場：伊予商工会議所 会議室

■定員：30名(定員になり次第締め切ります)

■内容：①商談会対策  
②商談会シートの作成・書き方  
③商談会で話すべきこと  
④商談会後のフォローアップなど

■申込方法：申込書に必要事項をご記入のうえ、  
FAX、メール又はご持参下さい。

■申込先：伊予商工会議所(担当:篠崎・小袋・泉)  
伊予市下吾川 1512-6(伊予鉄郡中駅前)

TEL982-0334 FAX983-2227 E-mail: info@iyocci.jp

講師紹介



(独) 中小企業基盤整備機構  
経営支援チーフアドバイザー  
**田中秀和氏**  
(中小企業診断士)

○S53年3月、関西学院大学商学部卒業後、東光ナビイ(株)へ入社。企画営業、生産管理、営業を担当し、その後、20年あまり(株)東急ハンズの現場で仕入・販売及び管理、販売員採用、接客指導などを担当。H19年3月から中小機構基盤整備機構で販路開拓支援等で活躍中！

主催 / 伊予商工会議所 <http://www.iyocci.jp/>

「販路開拓・商談会対策セミナー」受講申込書

平成29年 月 日

伊予商工会議所 行(FAX983-2227)

事業所名		業種	
所在地		受講者	
連絡先	TEL FAX		

※ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供以外には使用しません。